



Alternant(e) Commercial

Poste en Alternance basé à Pruniers-en-Sologne (41)

Salaire selon les dispositions conventionnelles régissant l'alternance.

L'activité de l'électronique et de l'électrotechnique attise ta curiosité ? Tu es à la recherche d'une entreprise dynamique au sein de laquelle tu peux te projeter, prête à t'accueillir et te former ? Tu es au bon endroit !

Notre Groupe, sous-traitant électronique et électrotechnique depuis 35 ans, conçoit et fabrique en petites et moyennes séries des cartes et systèmes électroniques destinés aux industries des secteurs de l'aéronautique, la défense, le ferroviaire, le médical, l'industrielle, le bâtiment intelligent, le lighting...

Réparti sur 2 sites en France (Segré, Romorantin dans le 41) et 2 sites basés en Tunisie (Tunis et Ouardanine), EMKA ELECTRONIQUE emploie 200 personnes et a réalisé en 2025 un CA de 17.3M€.

Dans le but de poursuivre notre évolution, nous recrutons dès la rentrée de septembre 2026, un(e) alternant(e) Commercial, afin d'intégrer notre équipe commerciale de 9 personnes, réparties sur nos 2 sites français.

Nous sommes ouverts aux candidatures des personnes en situation de Handicap (RQTH) et valorisons la diversité au sein de notre entreprise.

Ce poste nécessite l'accès à des dossiers et informations classifiés, conformément à la réglementation en vigueur, ce poste est réservé aux candidats de nationalité ou binationalité française.

Encadré(e) par nos chargés d'affaires et notre Directeur Commercial, tu seras en étroite collaboration avec des interlocuteurs très variés parmi nos clients, mais également avec nos différents services tel que : les commerciaux, les méthodes, les responsables de production et la supply-chain.

Afin que ton parcours se déroule pour le mieux, ta principale mission consiste à prendre en charge le process d'un cycle de vente en veillant au bon déroulement de tes projets. A ce titre :

- **Tu assures la gestion administrative des échanges** : tenir à jour les fiches clients et créer les nouvelles, participer aux réunions commerciales, rédiger des mails à destination des clients, assurer la téléprospection et le phoning, tenir à jour le fichier de prospection
- **Tu participes au développement commercial** : définir et identifier les cibles commerciales à l'aide de fichiers, d'annuaires et des réseaux sociaux professionnels, construire et cartographier les plans de prospection, planifier les RDV clients/prospects en lien avec l'agenda de plusieurs interlocuteurs.
- **Tu représentes l'entreprise auprès du client** : suivre les indicateurs commerciaux et les projets d'amélioration, observer les audits et piloter les visites des clients, proposer des pistes innovantes d'amélioration continue, veiller à la satisfaction du client et assurer la veille concurrentielle.

Tu intègres prochainement une formation de type BTS à Master dans le domaine commercial : formation NDRC, commerce ou force de vente. Tu as déjà effectué des stages, une alternance ou une première expérience en milieu industriel ou électronique, et tu as le goût de la relation clientèle.

Tu maîtrises les outils informatiques, notamment le Pack Office (Excel n'a plus aucun secret pour toi), tu soignes ton orthographe et ta manière de t'exprimer, tu es curieux(se) et as une forte envie d'apprendre ?

Les + du poste :

- Flexibilité d'horaires + CSE Actif
- Déplacements occasionnels
- Tickets restaurant
- Epargne salariale
- Prime vacances

Le processus de recrutement :

Étape 1 : présélection des profils et préqualifications téléphoniques.

Étape 2 : premier entretien en présentiel sur site.

Étape 3 : deuxième entretien de recrutement avec le Directeur Commercial avant prise de décision.

Onboarding :

Nous mettons en place des parcours d'intégration à l'arrivée de nos nouveaux collaborateurs. Ces derniers s'organisent par un passage sur tous les postes de travail dont une immersion dans notre atelier afin de voir quels sont nos procédés et comment s'articulent les productions de nos cartes électroniques.

Type d'emploi : Temps plein

Lieu du poste : En présentiel