

## L'entreprise :

La Caisse régionale du Crédit Agricole Val de France, départements Eure & Loir (28) et Loir & Cher (41), fait partie des 39 Caisses régionales du Crédit Agricole. Elle défend des valeurs de proximité, de solidarité, et plus généralement les valeurs mutualistes qui font partie des gènes du Crédit Agricole. C'est grâce à la force de ses 1200 collaborateurs, qui portent ses valeurs, qu'elle se place comme un acteur économique majeur de son territoire.

Rejoindre le Crédit Agricole Val de France c'est intégrer une entreprise humaine, proche de son territoire et de ses collaborateurs, et appuyée par un groupe proposant des perspectives de carrières sur de nombreux domaines d'expertises (banque, assurance, gestion d'actifs, ...).

Dans son ambition d'accompagner les futurs diplômés dans leur formation, le Crédit Agricole Val de France recherche :

### **Son futur Conseiller Bancaire – Alternance – Agence de Mer (41)**

## Votre poste :

#Vente #Services bancaires #Accueil

Acteur clé de l'agence, le Conseiller Bancaire est l'un des premiers interlocuteurs des clients et des prospects. Vous participerez à l'animation de l'espace accueil et développerez une action commerciale proactive. En binôme avec un Conseiller Bancaire ou un Assistant Commercial confirmé et accompagné par un tuteur en agence, vos missions principales seront les suivantes :

- Accueillir, conseiller et orienter les clients et prospects au sein de l'agence,
- Répondre à leurs questions et à leurs attentes,
- Proposer et vendre les produits et services bancaires correspondant à leurs attentes, et si besoin fixer des rendez-vous avec leur conseiller,
- Prendre en charge progressivement les opérations courantes (retrait, virement, remise des moyens de paiement, etc...),
- Participer à des rendez-vous clients en binôme avec un Conseiller de Clientèle,
- Initiation à la vente de produits bancaires avancés,
- Accompagner les clients dans l'utilisation des automates et des services de banque à distance,
- Réaliser des actions de prospection,

Plus généralement, vous serez impliqué dans la vie de l'équipe et participerez aux différents projets et activités du service.

Votre curiosité et votre investissement vous permettront de construire votre propre expérience au sein du Crédit Agricole Val de France.

## Vous :

#appétence commerciale #rigueur #esprit d'équipe

Titulaire d'un Bac +2 validé (BTS NRC/MUC/Banque, DUT Technique de Commercialisation), vous souhaitez vous investir dans une formation en alternance pour valider un Bac + 3, spécialisé en banque ou commerce.

Votre personnalité ainsi que votre appétence pour le conseil et la vente dans le milieu bancaire seront vos meilleurs atouts pour une intégration réussie dans notre entreprise.

Les qualités suivantes vous seront toutefois indispensables :

- Vous êtes attiré par les challenges commerciaux.
- Vous êtes rigoureux et attentif aux procédures et conformité des dossiers.
- La qualité de la relation avec vos clients est pour vous primordiale.
- Enfin, vous êtes marqué par un esprit d'équipe qui vous permet de partager vos expériences et connaissances avec vos collègues.

Lieu : Agence de Mer (41)

Durée du contrat : 1 an

Début : septembre 2026.