

## NOUS RECHERCHONS

# Un Responsable Commercial (F/H)

 BLOIS (41)

**Enerflux** est spécialisée dans la conception et la production de composants hydrauliques basés sur la technologie des pompes à engrenage externe. Elle est dotée d'un savoir-faire en électromécanique et électronique lui permettant de proposer des systèmes électrohydrauliques complexes. **Enerflux recherche son futur Responsable Commercial dans l'objectif de développer et de diversifier son portefeuille Clients.**

## Le profil

### Formation

Diplôme d'Ingénieur ou équivalent, avec expérience commerciale industrielle significative (profil de chasseur)

### Compétences

- Prospector, négocier, argumenter et convaincre
- Connaître les tendances des marchés clients/fournisseurs
- Connaître les process industriels
- Disposer d'une culture économique et financière
- Analyser les structures de coûts et les exploiter
- Capacité de management transversal
- Pratiquer l'anglais (C1)

### Qualités

- Leadership
- Appétence pour relever les défis
- Rigueur et curiosité technique
- Esprit de synthèse/capacité d'analyse
- Communicant

## Contact

**Service Ressources Humaines**

[recrutement@enerflux.tech](mailto:recrutement@enerflux.tech)

## Les missions

- Assurer et développer l'acquisition de marchés
- Développer les activités commerciales en phase de développement et en phase série et/ou après-vente
- Identifier des opportunités d'amélioration de la profitabilité des projets
- Analyser les appels d'offres et animer les ressources de l'entreprise pour y répondre
- Mener les négociations commerciales et contractualiser les termes de l'acquisition
- Suivre les commandes Clients, l'évolution des prix de vente (modification technique, productivité, matière...) et les actions d'amélioration de profitabilité
- Gérer administrativement les portails internet Clients
- Représenter la voix du Client et être garant de sa satisfaction
- Contribuer à la préparation et à l'atteinte du budget dans son périmètre
- Appréhender les situations complexes et être leader dans leur résolution face au Client

## Package

**Poste en CDI à pourvoir dès que possible**

- Statut : cadre
- Rémunération annuelle : 50KE (13 mois) + variable => selon profil
- Titres restaurant
- Indemnité de transport
- Intéressement - PEE - PERCO
- RTT : 15
- TT possible
- Compte Epargne Temps
- Contrat Mutuelle 100% employeur
- Prévoyance/décès : 100%
- Retraite supplémentaire
- Oeuvres sociales
- Convention Collective de la métallurgie